

第11回ビジネスマッチングwithかながわ8信金 商談営業力強化セミナー

商談成約に繋がるポイントをお伝えします

開催日

2024年4月17日 (水)

対象者

「第11回ビジネスマッチングwithかながわ8信金」に
エントリーされた企業の方

定員

第1部、第2部各回それぞれ
【会場開催】先着50名【オンライン開催】先着100名

会場

【会場開催】 神奈川中小企業センタービル14階多目的ホール
神奈川県横浜市中区尾上町5-80
【オンライン開催】 Zoomウェビナー

費用

【会場開催】 【オンライン開催】 共に無料

講演内容

2024年6月5日開催予定の「第11回ビジネスマッチングwithかながわ8信金」に受注・サプライヤー企業としてエントリーされた企業の方を対象に、商談会の事前準備から自社の強みにおけるアピール方法や商談後の具体的なアクション等のセミナーを開催致します。

是非、本セミナーにお申込みいただき、効果的な商談方法・プレゼンテーション力のアップにつながるヒントをつかんでください。

第1部：食品・物販向け

13:00~14:00 (受付12:30~)

テーマ：食品・物販向け

商談成約率アップセミナー

講師 高橋 玲子氏

講師略歴

- ・総合商社にて制度会計・管理関係に従事後、パティシエを経て、2004年に中小企業診断士として独立開業。
- ・創業、経営改善、マーケティング戦略策定、商品開発、地域活性化等を主体とし、強みを活かし現場目線で無理せず実行できるように、年間500件以上の中小企業支援を手掛けている。
- ・2017年より神奈川県よろず支援拠点コーディネーターとして従事。



第2部：製造業向け

15:00~16:00 (受付14:30~)

テーマ：「商談会は準備が8割」

～商談力アップの成功法則～

講師 竹本 正人氏

講師略歴

- ・27歳でオフィス機器を販売する電気メーカー系専門商社に転職。プリンターを中心に、当時オフコンと言われた中小型コンピュータ及びその周辺ソフトの販売から法人営業をスタート。以来30数年、途中商品企画、営業企画を経験するも、キャリアの大半を法人営業に従事。
- ・診断士登録後、神奈川県よろず支援拠点コーディネーターとして、創業、経営改善、販路開拓など年間300社以上の中小企業を支援。
- ・公職 神奈川県中小企業診断協会 理事

